

Liten checklista för klubbar – börja med anläggningsfrågor

Arena Vattnet, januari 2023

Bygga nytt? Renovera? Eller bara säkerställa att klubben kan fortsätta med den verksamhet man har idag. Oavsett kan det vara bra att ha koll på avtal, kontakter och argument. Använd dessa punkter som underlag eller tips när klubben ska ta tag i anläggningsfrågan.

Bra förberedelser

1. Avtalet

Se till att ha långsiktigt tryggad tillgång till mark och byggnader. Antingen genom att klubben äger, har tomträtt eller hyra/arrende på minst 10 år. Detta är viktigt eftersom projektbidrag från RF-SISU eller andra organisationer ofta har detta som krav.

2. Kommunen

Hör av er (gärna regelbundet) till idrotts- och fritidsenheten på kommunen för att berätta om klubbens fina verksamhet och era visioner om vad ni skulle vilja göra i framtiden. Bjud gärna in dem till en träning. När kommunens idrottsenhet kommer ihåg att ni finns, och betraktar er som en viktig idrottsverksamhet så ökar chansen att de hjälper er i viktiga frågor.

3. RF-SISU

Hör av er till ert lokala RF-SISU distrikt och prata med den som är kontaktperson mot er idrott, eller den som är anläggningsexpert. Fråga om råd och möjliga stöd för utveckling, insatser på utomhusanläggning och om de kan ge er kontaktuppgifter till bra person på kommunen.

4. Målgrupper

Gör en egen enkel kartläggning av vilka som använder er anläggning idag – både medlemmar, offentlighet, företag, osv. Tidpunkter, antal, åldrar, säsong, osv. Med hjälp av detta kan ni visa värdet på er anläggning, och använda till underlag för vision om hur många som skulle kunna få glädje av platsen om den blir ännu bättre.

5. Samarbeten

Hitta lämpliga samarbeten med tex. grannklubbar, scouter, caféer, pensionärsgupper, osv. Ha en gemensam idé som fler kan ställa sig bakom. Det ger tyngd när ni tar kontakt utåt.

Inledande steg

6. Idrottsklubbens behov

Betona att ni är en idrottsklubb som behöver en anläggning. Vid exempelvis kontakt med kommuner eller företag blir ideella idrottsklubbar ofta hanterade som en särskild grupp. Det kan också vara bra att veta att de flesta kommuner lägger mångdubbla resurser på anläggningar för inomhus- och lagidrotter per faktiska aktivitetstimmar som produceras. Det är inte orimligt att begära en del av kakan.

7. Vision

Ta fram er egen vision i form av planritningar, visionsbilder, budget, drift, målgrupper och verksamhet. Med hjälp av detta är ni med och styr diskussionen från början.

8. Sikta högt!

Var ambitiösa och visa vilket stort värde detta skulle kunna ha för både er klubb och andra målgrupper. De flesta bidragsgivare är mer benägna att stötta något ambitiöst och visionärt, än något litet och alldagligt.

9. Nyckelord

Ha med nyckelord såsom: hållbart, tillgängligt, jämställdhet, multifunktionell, öppen/offentlig, attraktiv, aktiv, osv. (för ansökningar, presentationer, visioner, osv)

10. Värdera

Förklara, och visa gärna med siffror, vilket värde den nya anläggningen skulle kunna ha för kommunen eller samhället. Tex. skapar en trivsamt strandpromenad, möjlighet att öppna ett café, trevliga sittplatser, spännande aktiviteter, prova på-dagar, ökad folkhälsa, ökad kunskap om allemansrätten och biologisk mångfald, osv.

Tips för klubbar – starta ett anläggningsprojekt

Arena Vattnet januari 2023

När klubben har kommit igång med sitt arbete för att bygga nytt eller utveckla anläggningen, och tagit kontakt med kommunen, RF-SISU och andra intressenter för att undersöka möjligheter till stöd, tillstånd och bygglov. Då kan det vara läge att få fler detaljer på plats. Använd gärna dessa tips som en guide på vägen. Men tänk på att varje projekt har sina unika förutsättningar!

Starta ett projekt

1. **Projektgrupp**

Bilda en projektgrupp med olika kompetenser som gemensamt kan driva processen. Exempelvis någon från varje förening (om ni är flera i samarbete), en kontaktperson från kommunen, en arkitekt eller konstruktör, någon med budgetansvar, osv.

2. **Vision**

Ta fram en attraktiv vision som beskriver vad ni skulle vilja göra, och vilken verksamhet ni skulle kunna skapa i så fall. Beskriv visionen med bilder, ritningar, modeller, eller med referenser till andra befintliga anläggningar ni inspireras av. Ange målgrupper, aktiviteter och vilka värden som kan ges till andra än bara er egen förening. Presentera alltihop med ett attraktivt material som exempelvis kan skickas till potentiella sponsorer eller bidragsgivare.

3. **Strandskyddsdispens**

Ofta ett krav vid varje nytt bygglov för vattensportanläggning pga vår närhet till vattnet. Undersök hur ni gjort tidigare, jämför med andra beslut och bifoga argument varför det är viktigt för er verksamhet. Ta reda på om ni behöver ta någon särskild hänsyn till naturen.

4. **Bygglov**

En viktig tröskel att komma över för att kunna fortsätta planera och söka finansiering. Men för att få bygglov är det bra om viss planering och ritningar med en vision redan finns på plats. Ta hjälp av idrotts- och fritidsenheten på kommunen innan ni söker formellt tillstånd av bygglovsenheten.

5. **Program**

Konkretisera vilka funktioner er anläggning behöver, och hur stor yta dessa kräver. Fundera också på vilka av dessa som kan hänga ihop eller finnas i samma rum. Exempelvis kan samlingsrum också vara utbildningssal, mötesrum och funktionärsrum.

6. **Konstruktionsprinciper**

Ta hjälp av en arkitekt, konstruktör eller erfaren byggare för att rita de viktigaste byggnadstekniska principerna utifrån platsens specifika förutsättningar. Är det risk för översvämning måste genomtänkt dränering och lösning för grund och fundament finnas. Fundera också på vilka utrymmen som ska vara uppvärmda och isolerade, och vilka som kan ha varierad temperatur med årstiden.

7. **Sök finansiering**

Börja redan i ett tidigt skede att planera för en projektbudget. Preliminärt besked om stöd från kommun och RF-SISU kan ibland inhämtas muntligt vid möten där ni beskriver era idéer på ett tydligt sätt. För att få slutgiltigt besked och utbetalning behövs bygglov och intyg som styrker finansieringen från olika parter för hela projektet. Bidrag från RF-SISU och kommunen räcker oftast inte till mer än 40-60% av projektet, och därför är det bra att från början också prata med lokala företag om möjliga samarbeten. Se bilagan "Finansiering" för mer detaljerad information.

8. **Stöd och material från specialidrottsförbundet, RF och Arena Vattnet**

Ni behöver inte uppfinna hjulet själva! Använd underlag, mallar, goda exempel och koncept som redan tagits fram, som grund för idéer om vad ni skulle kunna göra på er anläggning. Ta kontakt med de anställda för att få tips och underlag som passar just er.

Finansiering av anläggningsprojekt i förening

Tips från projekt Arena Vattnet 2023

Sikta högt och ha en attraktiv vision! Bidragsgivare är ofta mer intresserade av att stötta något som ser högkvalitativt ut, och som skapar stora värden. Generellt prioriteras stödet till anläggningar som har barn- och ungdomsverksamhet. För att kunna ansöka om stöd till finansiering behöver ni ha en färdig plan för projektet, inklusive ritningar, budget, finansieringsplan och eventuella offerter på större kostnader.

1. Bidrag från RF-SISU till idrottsytor

Stöd till idrottsytor, sociala ytor, hygienutrymmen, tillgänglighetsanpassning, förråd (max 200 000kr) samt till fast eller viss större utrustning (över 25 000kr). Söks via respektive distriktsförbund. Kräver att klubben kan uppvisa tillstånd, hyres- eller arrendeavtal på följande tid:

Projekttyp	Mindre projekt (max 400 000kr, stöd max 50% av total investeringskostnad)	Större projekt (minst 400 001kr, stöd max 30% av total investeringskostnad)
Sökbart belopp	Upp till 200 000kr (minst 3 år) 200 000 – 400 000kr (minst 5 år)	400 001 – 999 999kr (minst 5 år) 1 000 000 kr (minst 10 år)

**En förening kan max bli beviljad totalt 2 000 000 kr i olika anläggningsstöd inom en 10 års period.*

2. Bidrag RF-SISU för renovering, miljöåtgärder, etc.

Även anläggningsprojekt inom specifika områden kan beviljas stödbelopp enligt följande:

Projekttyp	Renoveringsprojekt	Energi- & miljöprojekt	Säkerhetsprojekt	Utrustning parasport
Vad?	Upprustning aktivitetsytor, sociala rum, hygienutrymmen samt förråd och fast utrustning.	Åtgärder för minskad förbrukning, miljöförbättring, etc.	Åtgärder för ökad säkerhet, tex. följebåtar, flytvästar	Större utrustning inom idrottsytan, samt individuell som ägs av klubben.
Belopp	Max 200 000kr per projekt (50%)	Max 400 000kr (50%)	Max 400 000kr (50%)	Max 400 000kr /projekt (75%)
Begränsning	5 år avtal eller ägande. Ej anläggning som uppförts eller renoverats med stöd från RF senaste 10 åren.	Krävs 10 års avtal eller äganderätt. Måste föregås av kartläggning.	3 års avtal max 200 000kr, eller 5 års avtal max 400 000kr.	Ej sådant som inte anses vara idrottsutrustning

3. Bidrag från kommun/region

De flesta kommuner ger klubbar möjlighet att söka stöd för projekt, investering, utbildning och drift. Nivån på stödet, och andel av total kostnad kan variera stort. Ofta finns riktlinjer om att prioritera barn- och ungdomsverksamhet, eller områden som kommunen vill främja. Ta kontakt med idrotts- och fritidsenheten på kommunen och fråga vad som gäller, vad ni behöver för att ansöka. Tänk på stödet som ett samarbete – vad får kommunen och medborgarna för nytta och glädje från er verksamhet?

4. Bidrag från länsstyrelse och Jordbruksverket

Undersök vad din lokala länsstyrelse har för möjliga projektbidrag eller stödformer. Exempelvis hänvisar vissa till ansökan från Jordbruksverket för stöd till idrottsanläggningar på landsbygden. Det är också vanligt att länsstyrelser ger sk. LOVA-bidrag för vattenvårdsprojekt (tex. hantering av miljögifter, sanering, avrinning, osv.)

5. Allmänna arvsfonden

Ger stöd till större anläggningsprojekt, projekt och nyskapande idéer. Prioriterar verksamhet för barn och unga, för personer med funktionsnedsättning och för utsatta grupper. Prioriterar projekt som skapar ökad multifunktionalitet, delaktighet och hållbarhet. Gärna anläggningsprojekt med hög arkitektonisk kvalitet.

6. Lån

Att delvis låna för att investera i anläggningen, särskilt när klubben själv äger och driver denna, är vanligt. Ta kontakt med lokala banker och undersök vad som är möjligt för er förening. Även banker är intresserade av att hjälpa barn- och ungdomsidrott. Visa vilka värden ni kan skapa för samhället, och hur ni planerar att växa och återbetala lånet.

7. Bidrag från lokala företag

I mindre städer och orter är lokala företag ofta positiva till att stötta anläggningsprojekt i utbyte mot att synas på exempelvis skyltar eller nämnas i artiklar om projektet. Ta hjälp av klubbens medlemmar för att kontakta företag de känner till.

8. Subventionering, material och tjänster från lokala företag

Fundera på vilka material och tjänster ni skulle kunna ha nytta av, och hör av er med tydliga förslag till företag som skulle kunna bistå med detta. Exempelvis byggmaterial, grävmaskiner, elektriker, arkitekter, osv.

9. Egna medel

Till sist behövs det oftast ett visst mått av egna medel från klubbens kassa. Sikta på att inte behöva lägga mer än 10% av totalt investeringsbelopp i rena pengar, och gör gärna en insamling från medlemmarna. Dessutom kommer klubben att lägga stora resurser i form av ideellt engagemang – det är er stora insats!